

レッスン料金をあげようとレッスンで
値上げを告知したら …

なぜ突然レッスン料金が上がるんですか？



生徒さん

値上げの理由を聞かれた場合、あなたならどう答えますか？

持っておきたい切り返しトーク



講師

値段を上げさせて頂くのはレッスンのレベルをワンランク上げるためです。お金を今までより多く頂くということは生徒さんも今まで以上に本気度が上がりますし、それに答えるためには私の本気度も上げてそれに答える必要があります。生徒さんと私の本気度を上げるための値上げとご理解下さい。

値段が上がりレッスンの内容、教え方もワンランクレベルがアップします。

私も本気です。是非その本気についてきて下さい。値段が上がった分以上のレクチャーと達成感、満足感を感じて頂けるレッスンをさせていただきます。



飲食店の値上げのように材料費の高騰に伴う値上げを習い事の教室でも行う教室もありますが、私の考えでは習い事の教室での値上げは材料費などに結びつけるよりも単純に講師の本気度を上げるためとしたほうが誠実な値上げになると思います。習い事の教室の料金は講師が決めます。基本的には相場の値段もありませんし、レッスン値段は講師が提供できるサービスの質と本気量が値段相応になっていれば生徒さんはついてきてくれます。レッスン値段を上げる時は、講師の本気度が上がる旨を伝え、しっかりと本気度を反映したレッスン内容とレクチャーにしていくことが重要です。